

Rosistem Salesman



Rosistem dezvoltă soluții complexe pentru informatizarea forțelor de vânzări mobile. Beneficiile acestor soluții sunt creșterea eficienței agenților de vânzări, actualizarea informațiilor de vânzări în timp real, îmbunătățirea relațiilor cu clienții și cu partenerii și scăderea costurilor.

Soluția de automatizare a vânzărilor este compusă din aplicația instalată la agentul de vânzări pe un terminal portabil tip PDA, aplicație care facilitează culegerea datelor de pe teren cu sau fără ajutorul codurilor de bare, aplicația instalată pe serverul central al companiei, care preia datele culese de pe teren și le prelucrează centralizat și modulul de comunicație între cele două aplicații. Modulul ce realizează comunicația între cele două aplicații folosește rețeaua de comunicații mobile GSM sau CDMA.

Principalele operații ale acestei soluții sunt consultarea vânzărilor, publicitatea produselor și marketing, situații operative ale stocului, analize și rapoarte ale operațiilor.

Opțiuni și beneficii

- costuri mai mici pentru obținerea informației
- timpi de răspuns mai mici la schimbări
- supervizarea obiectivă a activității agenților de vânzări și al distribuitorilor
- servicii mai bune pentru clienții finali
- imagine mai bună în fața clienților și distribuitorilor proprii
- creșterea eficienței agenților de vânzări
- creșterea vânzărilor
- informații în timp real despre situația vânzărilor și a comenzilor